

WIR SUCHEN

TEAMGEISTER

Als dynamisches Beratungs- und Software-Unternehmen sind wir seit über 30 Jahren im Bereich des Dokumenten-Managements und Enterprise-Content-Managements erfolgreich tätig. International namhafte Unternehmen zählen zu unserem zufriedenen Kundenkreis. Mit unserem motivierten und professionellen Team erstellen wir für unsere Kunden innovative und individuelle Lösungen in höchster Qualität.

Zur Verstärkung unseres Partner Managements suchen wir ab sofort in Vollzeit für unseren Standort Stuttgart oder Bielefeld einen engagierten und motivierten

## Junior Partner Manager (m/w/d)

Du suchst Teamspirit statt Ellenbogen? Du liebst Abwechslung statt Routine? Als etablierter Softwarehersteller verwirklichen wir unsere Ideen mit Herzblut und gestalten so die ECM-Software der Zukunft. Erlebe die CTO selbst und werde Teil unseres wachsenden Teams!

### Deine Aufgaben

- Du identifizierst, akquirierst und betreust neue Vertriebs- und Kooperationspartner und begeisterst diese für unsere Softwarelösungen
- Die Unterstützung bei der Konzeptionierung von Strategien, Aktionenplanung und Geschäftsentwicklung unserer bestehenden Partner sowie der stetige Ausbau von neuen Geschäftsbeziehungen für das Partnernetzwerk ist Dein Tagesgeschäft
- Du führst Verkaufsgespräche und Vertragsabschlüsse mit unseren Partnern, erstellst Businesspläne, Kalkulationen und Angebote und bearbeitest Ausschreibungen
- Du bist für das Management der Sales Pipeline und die Erstellung von Forecasts verantwortlich
- Mit der Entwicklung und Umsetzung von partnerindividuellen Vertriebsstrategien und Marketingkampagnen trägst Du zur maximalen Ausschöpfung des Marktpotenzials bei
- Du repräsentierst die CTO und das CLARC-Portfolio sympathisch und überzeugend auf Messen und Veranstaltungen und bringst Dich aktiv bei der Planung weiterer vertriebsfördernder Maßnahmen mit ein

### Deine Qualifikationen

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftsinformatik, alternativ eine entsprechende abgeschlossene Ausbildung verbunden mit einschlägiger Berufserfahrung
- Erste Erfahrungen im Business Development und Vertrieb, idealerweise im Bereich IT- und Softwarevertrieb
- Du hast die Fähigkeit und das Interesse an der Erstellung und Durchführung spannender Präsentationen
- Du bist aufgeschlossen, hast Freude am Umgang mit Menschen und bist gerne Teil eines dynamischen Teams
- Vertrieb und Networking geht nicht im stillen Kämmerlein – klar, dass Du ab und zu auf Reisen gehst
- Gute MS Office-Kenntnisse werden vorausgesetzt sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eigenständiger und zielorientierter Arbeitsstil, hohe Kundenorientierung, verhandlungs- und abschlussreiches Auftreten, Aufgeschlossenheit und ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten runden Dein Profil ab

### Deine Chance

Wir bieten Dir ein eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld in einer familiären Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien. Bei uns hast Du die Möglichkeit, Dich stetig weiterzuentwickeln und eigene Ideen einzubringen. Neueste Technik, flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten sind für uns selbstverständlich. In unseren hellen Räumlichkeiten mit bester Verkehrsanbindung erwarten Dich Obst und Getränke sowie ein Pausenraum mit Tischkicker und Dart. Das für die CTO typische, einzigartige Miteinander und die positive Atmosphäre werden durch regelmäßige Team-Events und gemeinsame Aktivitäten gestärkt.

### Neugierig?

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung und darauf, Dich kennenzulernen.

Deine Fragen beantwortet gerne unsere HR-Managerin **Mara Roos** unter folgenden Kontaktmöglichkeiten:



Mara Roos – HR-Managerin

E-Mail: [mara.roos@cto.de](mailto:mara.roos@cto.de) oder [jobs@cto.de](mailto:jobs@cto.de)

Tel: +49 711 718639-107



Du erreichst mich auch mobil unter:

Handy: +49 151 18197823

oder unkompliziert [über WhatsApp!](#)

Bewirb Dich unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Starttermins über das [Bewerbungsportal](#) auf unserer Website. Weitere Informationen findest Du unter <https://www.cto.de/karriere>.

Du hast im Moment keine Bewerbungsunterlagen zur Hand? Dann **bewirb Dich mit einem Link zu Deinem Xing- oder LinkedIn-Profil.**

Wir freuen uns auf Dich!

Dein Team der CTO Balzuweit GmbH

